

L
B
E
L



- 1. Plano de Negócio L'Bel
 - 1.1 Fases
 - 1.2 Definições
 - 1.2.1 Pontos L'Bel
 - 1.2.2 Validade dos Pontos L'Bel
 - 1.2.3 Venda Pessoal (VP)
 - 1.2.4 Linha Descendente
 - 1.2.5 Linha Descendente Ativa (LDA)
 - 1.2.6 Níveis
 - 1.2.7 Gerações
 - 1.2.8 Venda de Organização
 - 1.2.9 Valor Base
 - 1.2.10 Política de Cancelamento
 - 1.2.11 Compressão da Rede
 - 1.2.12 Compressão de Executivos ou acima
 - 1.2.13 Bônus de Início Rápido
 - 1.2.14 Bônus de Formação de Líderes
 - 1.2.15 Bônus Turbo Infinito
 - 1.2.16 Bônus de Evolução de Carreira
 - 1.2.17 Bônus por Gerações
 - 1.2.18 Bônus por Gerações de Executivos Elite ou acima
 - 1.3 Reconhecimentos, Recompensas e Requisitos
 - 1.3.1 Consultor
 - 1.3.2 Consultor Sênior
 - 1.3.3 Consultor Expert
 - 1.3.4 Consultor Especialista
 - 1.3.5 Empresário
 - 1.3.6 Empresário Avançado
 - 1.3.7 Empresário Principal
 - 1.3.8 Executivo
 - 1.3.9 Executivo Prestige
 - 1.3.10 Executivo Elite
 - 1.3.11 Executivo Premium
 - 1.3.12 Executivo Supreme
 - 1.3.13 Executivo Nacional
 - 1.3.14 Gran Executivo Nacional
 - 1.3.15 Resumo do Plano de Negócio L'Bel

2. Informações Adicionais

Parabéns!

Você está no caminho certo para o desenvolvimento do seu negócio! A partir de agora você conhecerá em detalhes todas as oportunidades do Plano de Negócio L'Bel.

1. Plano de Negócio L'Bel

Ao trazer novas pessoas para seu negócio L'Bel, você está iniciando o desenvolvimento de seu negócio próprio e crescendo sua rede. Todos os Consultores Independentes têm a mesma oportunidade e podem escolher como atuar em seu negócio.

L'Bel avalia e recompensa cada Consultor Independente em função dos resultados obtidos a cada campanha, considerando critérios objetivos de produção pessoal e coletiva.

L'Bel não exige nenhum resultado ou revenda de produtos, mas aqueles Consultores Independentes que desejarem crescer e desenvolver um negócio próprio rentável poderão obter benefícios diferenciados e aceitarão participar do Programa de Bonificação do Plano de Negócios, de acordo com seus requisitos e de acordo com o Manual de Negócios vigente.

1. Consultor
2. Consultor Sênior
3. Consultor Expert
4. Consultor Especialista
5. Empresário
6. Empresário Avançado
7. Empresário Principal
8. Executivo
9. Executivo Prestige
10. Executivo Elite
11. Executivo Premium
12. Executivo Supreme
13. Executivo Nacional
14. Gran Executivo Nacional



Imagens meramente ilustrativas. Consulte o Programa de reconhecimento L'Bel.

1.1. Fases

Fase	Comportamento desejado	Qualificação	Vantagens
1	1. Vender 2. Recrutar 3. Reter	Consultor	<ul style="list-style-type: none"> Desconto de até 45% na compra de produtos cosméticos Ganhos pela venda
		Consultor Sênior	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do Consultor 6% Bônus de 1º Nível - Bônus de Início Rápido
		Consultor Expert	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 7% Bônus de 1º Nível - Bônus de Início Rápido
		Consultor Especialista	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 8% Bônus de 1º Nível - 2% Bônus de 2º Nível - Bônus de Início Rápido
2	1. Vender 2. Recrutar 3. Reter 4. Desenvolver Empresários	Empresário	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 9% Bônus de 1º Nível - 3% Bônus de 2º Nível - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Início Rápido
		Empresário Avançado	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 4% Bônus de 2º Nível - 2% Bônus de 3º Nível - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Início Rápido
		Empresário Principal	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 500,00 - Bônus de Início Rápido
3	1. Vender 2. Recrutar 3. Reter 4. Desenvolver Empresários 5. Desenvolver Executivos	Executivo	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 1% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 1250,00 (em 2x*) - Bônus de Início Rápido
		Executivo Prestige	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 1% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 4% Bônus de 2ª Geração - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 3.000,00 (em 3x*) - Bônus de Início Rápido
		Executivo Elite	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 1% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 5% Bônus de 2ª Geração - 4% Bônus de 3ª Geração - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 7.000,00 (em 4x*) - Bônus de Início Rápido
		Executivo Premium	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 2% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 5% Bônus de 2ª Geração - 5% Bônus de 3ª Geração - 4% Bônus de 4ª Geração - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 15.000,00 (em 5x*) - Bônus de Início Rápido
		Executivo Supreme	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 2% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 5% Bônus de 2ª Geração - 5% Bônus de 3ª Geração - 5% Bônus de 4ª Geração - 4% Bônus de 5ª Geração - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 35.000,00 (em 6x*) - Bônus de Início Rápido
		Executivo Nacional	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 2% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 5% Bônus de 2ª Geração - 5% Bônus de 3ª Geração - 5% Bônus de 4ª Geração - 5% Bônus de 5ª Geração - 0,5% Bônus de 1ª Geração do seu Executivo Elite ou mais - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 95.000,00 (em 9x*) - Bônus de Início Rápido
		Gran Executivo Nacional	<ul style="list-style-type: none"> Todas as vantagens do consultor 10% Bônus de 1º Nível - 6% Bônus de 2º Nível - 4% Bônus de 3º Nível - 2% Bônus Turbo Infinito - 4% Bônus de 1ª Geração - 5% Bônus de 2ª Geração - 5% Bônus de 3ª Geração - 5% Bônus de 4ª Geração - 5% Bônus de 5ª Geração - 1% Bônus de 1ª Geração do seu Executivo Elite ou mais - Bônus de Formação de Líderes - Bônus de Evolução de Carreira: R\$ 225.000,00 (em 9x*) - Bônus de Início Rápido

*As parcelas serão pagas mediante a performance dentro no PIN alcançado nas campanhas correspondentes.

Importante: os percentuais de bonificações de níveis e gerações são calculados sobre o valor base (VB).

1.2. Definições

Antes de detalharmos todos os reconhecimentos e vantagens do Plano de Negócio L'Bel, é necessário conceituar alguns termos utilizados.

1.2.1. Pontos L'Bel

Para medir a atividade e qualificar os Consultores Independentes neste Plano de Negócio de forma justa e estável ao longo do tempo, a L'Bel utiliza uma unidade interna chamada Ponto L'Bel.

Cada produto adquirido na L'Bel corresponde a uma quantidade de pontos, definida mensalmente, em função dos preços, descontos e impostos praticados no momento. (Os pontos serão anunciados a cada campanha em nossos catálogos ou em outros meios de comunicação da companhia.)

1.2.2. Validade dos Pontos L'Bel

Somente são considerados válidos os pontos dos pedidos já faturados.

Pedidos Liberados Após Confirmação de Pagamento:

Os pedidos pagos com cartão de crédito ou boleto à vista somente são faturados após algumas horas ou dias, podendo contar para a campanha da colocação do pedido ou do faturamento, em função das regras de fechamento de mês. Serão considerados válidos para a campanha em que foram colocados os pedidos aprovados dentro da própria campanha e ingressados no sistema até o último minuto do último dia da campanha. Os pedidos colocados ou aprovados a partir desse momento contarão para a nova campanha.

IMPORTANTE:

Para não correr o risco de perder sua atividade e as qualificações previstas no Plano de Negócio L'Bel, evite colocar pedidos nos últimos dias do mês.

1.2.3. Venda Pessoal (VP)

Trata-se da revenda feita diretamente pelo Consultor Independente. O Consultor Independente pode fazer mais de um pedido por mês, com o limite de 2 (dois) pedidos por dia (qualquer pedido deve ser igual ou maior que o pedido pessoal mínimo definido).

Cada produto revendido corresponde a uma pontuação, informada no catálogo da campanha vigente. No final da campanha, todos os pedidos serão somados para determinar a pontuação total da sua Venda Pessoal (VP), calculada com base nos catálogos.

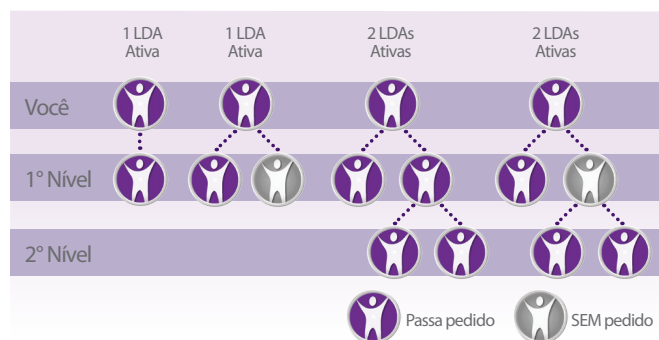
Essa venda é utilizada para determinar qualificação e bonificações.

1.2.4. Linha Descendente

Todos os Consultores Independentes que estão abaixo de você são considerados sua Linha Descendente.

1.2.5. Linha Descendente Ativa (LDA)

Considera-se uma Linha Descendente Ativa (LDA) quando existe um Consultor que passou pedido mínimo de 170 pontos na campanha dentro da Linha Descendente da sua rede, independentemente do nível e qualificação ocupada na rede.

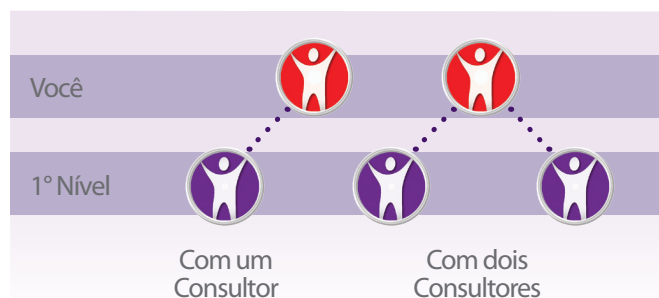


1.2.6. Níveis

São todos os Consultores Independentes ativados abaixo do seu código na sua rede. Você é o Patrocinador e esses consultores são seus Patrocinados.

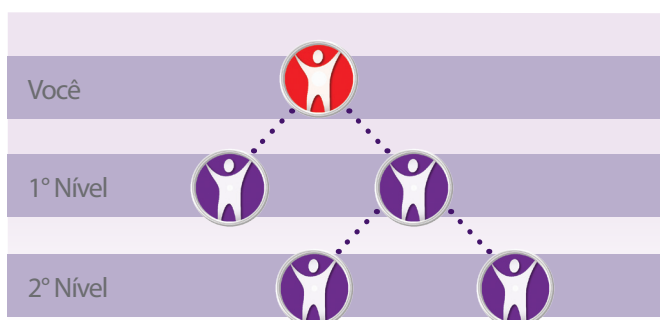
1.2.6.1. Primeiro Nível (1º Nível)

São todos os Consultores Independentes que você registrou diretamente abaixo de você na sua rede.



1.2.6.2. Segundo Nível (2º Nível)

São os Consultores Independentes registrados por seus Consultores de 1º Nível.



E assim em diante, o conceito é o mesmo para o 3º nível, 4º nível, até o infinito.

1.2.7. Gerações

1.2.7.1. Gerações

As Gerações se formam quando um Consultor Independente desenvolve um Empresário Principal ou acima dentro da sua organização. O número de Gerações depende do número de Empresários Principais ou acima formados entre uma Geração e outra.

1.2.7.2. Gerações de seus Executivos Elite ou acima

É quando um Executivo Nacional ou acima desenvolve um Executivo Elite ou acima dentro da sua organização. O número de Gerações de Executivo Elite depende do número de Executivos Elite e acima entre uma Geração e outra.

1.2.8. Venda da Organização (VO)

É a soma da pontuação de revenda de todos os Consultores Independentes que estão em sua rede, independentemente da qualificação. A Venda da Organização inclui a venda das suas Gerações. Para fins de qualificação, o Volume da Organização de uma única Linha Descendente Ativa válido para soma do VO total para qualificação, estará limitado a 50% do VO de requisito do pin de qualificação. Por exemplo, no caso de um Executivo, o limite de pontuação de VO válido para cada linha descendente ativa será de 8.000 pontos, já que o requisito mínimo de VO de um Executivo é de 16.000 pontos.

1.2.9. Valor Base (VB)

É o valor base para o cálculo das bonificações. Trata-se do valor de venda catálogo descontando 45% de desconto, materiais de apoio à venda, frete e impostos.

IMPORTANTE:

Para efeito de cálculo do pagamento dos bônus, são considerados apenas os VBs de pedidos já quitados.

1.2.10. Política de cancelamento

Um consultor com menos de 170 pontos de Venda Pessoal (VP) durante o período de 9 meses consecutivos será considerado cessado. Seu contrato como Consultor Independente será automaticamente cancelado e perderá sua rede.

1.2.11. Compressão da Rede

Quando um consultor qualificado como Empresário Principal ou abaixo é cancelado, a sua rede é direcionada para o consultor imediatamente acima, ou seja, seu patrocinador direto.

1.2.12. Compressão de Executivos ou acima

Se um consultor que performou e foi pago como Executivo ou acima nas últimas 4 (quatro) campanhas é cancelado (voluntária ou involuntariamente), sua rede somente será direcionada ao consultor imediatamente acima, sob as seguintes condições:

- 1) Se o seu patrocinador direto performou e foi pago como Executivo ou acima pelo menos uma vez nas últimas 4 (quatro) campanhas;
- 2) Se o seu patrocinador direto não performou e não foi pago como Executivo ou acima pelo menos uma vez nas últimas 4 (quatro) campanhas, então este patrocinador direto terá as 6 (seis) campanhas seguintes e consecutivas para atingir a performance de Executivo ou acima por, no mínimo, 2 (duas) vezes. Se esse consultor se tornar Executivo na última das 6 (seis) campanhas, então será dado a campanha seguinte para se manter com a performance de Executivo ou acima novamente (para atender as 2 (duas) campanhas, como Executivo ou acima).
 - a) Se o patrocinador direto se qualifica de acordo com essas condições, a rede do líder cancelado será direcionada a ele após a conclusão das qualificações.
 - b) Se o patrocinador direto não se qualifica sob estas condições, então a posição do consultor cancelado permanecerá livre.



mínimo, de um Empresário, de acordo com a tabela abaixo. A cada campanha a L'bel reserva até 2% do valor total comissionável para o pagamento deste bônus.

Empresário	
Título de maior performance por LDA	Valor
Empresário +	R\$ 50,00
Empresário Avançado	
Título de maior performance por LDA	Valor
Empresário	R\$ 50,00
Empresário Avançado +	R\$ 100,00
Empresário Principal +	
Título de maior performance por LDA	Valor
Empresário	R\$ 50,00
Empresário Avançado +	R\$ 100,00
Empresário Principal +	R\$ 150,00

1.2.13. Bônus de Início Rápido

É um Bônus pago por cada novo consultor que você ativar em seu 1º nível e que cumprir os requisitos descritos no escritório virtual.

1.2.14. Bônus de Formação de Líderes

É um Bônus que paga aos Empresários ou acima, por cada linha descendente ativa na qual a maior performance seja, no

1.2.15. Bônus Turbo Infinito

É um bônus que paga até 2% aos Executivos ou acima pelo Valor Base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

1.2.16. Bônus de Evolução de Carreira

É um Bônus que comemora a conquista de uma nova qualificação no Plano de Negócio e sua consistência. É pago somente na primeira vez em que o Consultor Independente conquista a qualificação de Empresário Principal ou acima. Este Bônus é pago em parcelas, de acordo com a tabela abaixo e o pagamento das parcelas está diretamente vinculado à performance do consultor independente de acordo com os requisitos da qualificação em questão.

- **Empresário Principal:** R\$500,00 (1x)
- **Executivo:** R\$1.250,00 (2x)
- **Executivo Prestige:** R\$3.000,00 (3x)
- **Executivo Elite:** R\$7.000,00 (4x)
- **Executivo Premium:** R\$15.000,00 (5x)
- **Executivo Supreme:** R\$35.000,00 (6x)
- **Executivo Nacional:** R\$95.000,00 (9x)
- **Gran Executivo Nacional:** R\$225.000,00 (9x)

1.2.17. Bônus por Gerações

As Gerações são formadas por Empresários Principais. Como Executivo ou acima, o Consultor Independente é elegível a receber bonificações por todo o Valor Base de uma Geração.

Importante: para efeito de cálculo de bonificação, as Gerações e as Gerações de Elite são consideradas de acordo com o Pin de Carreira no momento da abertura de Campanha.

	Executivo	Executivo Prestige	Executivo Elite	Executivo Premium	Executivo Supreme	Executivo Nacional	Gran Executivo Nacional
1ª Geração	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
2ª Geração		4%	5%	5%	5%	5%	5%
3ª Geração			4%	5%	5%	5%	5%
4ª Geração				4%	5%	5%	5%
5ª Geração					4%	5%	5%

1.2.18. Bônus por Gerações de Executivos Elite ou acima

Como Executivo Nacional ou acima, o Consultor Independente é elegível a receber bonificações por todo o Valor Base até a 2ª Geração de Executivos Elite ou acima da sua rede (baseado em seu título de carreira). Por exemplo, um Executivo Nacional recebe 0,5% de seu primeiro Executivo Elite ou acima na linha descendente e de toda a sua rede (1ª Geração de Executivo Elite ou acima) até

o próximo Executivo Elite ou acima (2ª Geração de Executivo Elite ou acima).

	Executivo Nacional	Gran Executivo Nacional
1ª Geração de Executivo Elite ou mais	0,5%	1%
2ª Geração de Executivo Elite ou mais		1%

Importante: para efeito de cálculo de bonificação, as Gerações e as Gerações de Elite são consideradas de acordo com o Pin de Carreira no momento da abertura de Campanha.

1.3 Reconhecimentos, Recompensas e Requisitos

1.3.1. Consultor

Vantagens do Consultor

- Desconto de até 45% na compra de produtos
- Ganhos pela venda

1.3.2. Consultor Sênior

Vantagens do Consultor

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Consultor Sênior tem direito a:

- 6% de Bônus de 1º Nível*
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Consultor Sênior

Para ser reconhecido e recompensado como Consultor Sênior, o Consultor Independente deve:

- 1) Venda Pessoal com a pontuação mínima estabelecida, 170 pontos ou mais
- 2) Manter pelo menos 1 (uma) Linha Descendente

Ativa (LDA)

1.3.3. Consultor Expert

Vantagens do Consultor Expert

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Consultor Expert tem direito a:

- 7% de Bônus de 1º Nível*
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Consultor Expert

Para ser reconhecido e recompensado como Consultor Expert, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 170 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 2 (duas) Linhas Descendente Ativas (LDA)

1.3.4. Consultor Especialista

Vantagens do Consultor Especialista

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Consultor Especialista tem direito a:

- 8% de Bônus de 1º Nível*
- 2% de Bônus de 2º Nível*
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Consultor Especialista

Para ser reconhecido e recompensado como Consultor Especialista, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 170 pontos de VP ou mais.
- 2) Manter pelo menos 2 (duas) Linhas Descendente Ativas (LDA)

- 3) Acumular 1.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.5. Empresário

Vantagens do Empresário
Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Empresário tem direito a:

- 9% de Bônus de 1º Nível*
- 3% de Bônus de 2º Nível*
- Bônus de Formação de Líderes: Bônus de R\$50,00 pago por Campanha, por cada Linha Descendente Ativa que tiver, ao menos, um Empresário ou acima performando
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Empresário

Para ser reconhecido e recompensado como Empresário, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 3 (três) Linhas Descendentes Ativas (LDA)
- 3) Acumular 2.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.6. Empresário Avançado

Vantagens do Empresário Avançado
Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Empresário Avançado tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 4% de Bônus de 2º Nível*
- 2% de Bônus de 3º Nível*
- Bônus de Formação de Líderes: Bônus de até R\$100,00, pago por Campanha, por cada Linha Descendente Ativa que tiver, ao menos, um Empresário ou acima performando
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Empresário Avançado

Para ser reconhecido e recompensado como Empresário Avançado, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos ou mais de Venda Pessoal (VP)
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA)
- 3) Acumular 4.000 pontos ou mais de Venda da

Organização (VO)

1.3.7. Empresário Principal

Vantagens do Empresário Principal
Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Empresário Principal tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- Bônus de Formação de Líderes: Bônus de até R\$150,00, pago por Campanha, por cada Linha Descendente Ativa que tiver, ao menos, um Empresário ou acima performando
- Bônus de Início Rápido
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$500,00 (em 1x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação.

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

Requisitos do Empresário Principal

Para ser reconhecido e recompensado como Empresário Principal, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA)
- 3) Acumular 8.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.8. Executivo

Vantagens do Executivo
Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 1% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$1.250,00 (em 2x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. A segunda parcela é paga mediante a consistência de performance nesta qualificação na respectiva campanha consecutiva
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base



de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA),
- 3) Acumular 16.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.9. Executivo Prestige

Vantagens do Executivo Prestige

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo Prestige tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 1% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 4% de Bônus de 2ª Geração*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$3.000,00 (em 3x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação nas respectivas campanhas consecutivas

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua

organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo Prestige

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo Prestige, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, duas delas devem, ao menos,
- 3) Acumular 35.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.10. Executivo Elite

Vantagens do Executivo Elite

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo Elite tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 1% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 5% de Bônus de 2ª Geração*
- 4% de Bônus de 3ª Geração*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$7.000,00 (em 4x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação nas respectivas campanhas consecutivas
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo



o que lhe garante a conquista de até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo Elite

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo Elite, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, três delas devem, ao menos, serem qualificadas como Empresário Principal ou acima
- 3) Acumular 80.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.11. Executivo Premium

Vantagens do Executivo Premium

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo Premium tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 2% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 5% de Bônus de 2ª Geração*
- 5% de Bônus de 3ª Geração*
- 4% de Bônus de 4ª Geração*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$ 15.000,00 (em 5x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação

nas respectivas campanhas consecutivas.

- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo Premium

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo Premium, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 4 (quatro) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, quatro delas devem, ao menos, serem qualificadas como Empresário Principal ou acima
- 3) Acumular 200.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)

1.3.12. Executivo Supreme

Vantagens do Executivo Supreme

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo Supreme tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 2% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 5% de Bônus de 2ª Geração*
- 5% de Bônus de 3ª Geração*
- 5% de Bônus de 4ª Geração*

- 4% de Bônus de 5ª Geração*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$35.000,00 (em 6x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação nas respectivas campanhas consecutivas
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo Supreme

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo Supreme, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 6 (seis) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, quatro delas devem, ao menos, serem qualificadas como Empresário Principal ou acima; e duas delas devem, ao menos, serem qualificadas como Executivo Prestige
- 3) Acumular 500.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)
- 4) Desenvolver um novo Empresário Principal ou acima de 1º geração, ao menos uma vez em 12 meses

1.3.13. Executivo Nacional

Vantagens do Executivo Nacional

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Executivo Nacional tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 2% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 5% de Bônus de 2ª Geração*
- 5% de Bônus de 3ª Geração*
- 5% de Bônus de 4ª Geração*
- 5% de Bônus de 5ª Geração*
- 0,5% de Bônus da 1ª Geração do seu Executivo Elite ou acima*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de

R\$95.000 (em 9x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor Independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação nas respectivas campanhas consecutivas

- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Executivo Nacional

Para ser reconhecido e recompensado como Executivo Nacional, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 6 (seis) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, quatro delas devem, ao menos, serem qualificadas como Empresário Principal ou acima; e duas delas devem, ao menos, serem qualificadas como Executivo Elite
- 3) Acumular 1.500.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)
- 4) Desenvolver um novo Empresário Principal ou acima de 1º geração, ao menos uma vez em 12 meses



ou acima de 1º geração, ao menos uma vez em 12 meses

1.3.14. Gran Executivo Nacional

Vantagens do Gran Executivo Nacional

Além de manter todos os direitos do Consultor Independente, o Gran Executivo Nacional tem direito a:

- 10% de Bônus de 1º Nível*
- 6% de Bônus de 2º Nível*
- 4% de Bônus de 3º Nível*
- 2% de Bônus Turbo Infinito, ou seja, de todas as Consultorias Independentes indicadas a partir de seu 4º Nível até o infinito**
- 4% de Bônus de 1ª Geração*
- 5% de Bônus de 2ª Geração*
- 5% de Bônus de 3ª Geração*
- 5% de Bônus de 4ª Geração*
- 5% de Bônus de 5ª Geração*
- 1% de Bônus da 1ª Geração do seu Executivo Elite ou acima*
- 1% de Bônus da 2ª Geração do seu Executivo Elite ou acima*
- Bônus de Formação de Líderes
- Bônus de Evolução de Carreira: Bônus de R\$225.000 (em 9x), pago apenas na primeira vez em que o Consultor independente alcança esta qualificação. As parcelas são pagas mediante a consistência de performance nesta qualificação nas respectivas campanhas consecutivas
- Bônus de Início Rápido

*Os bônus são calculados sobre o VB dos pedidos pagos de todas as respectivas Consultorias Independentes que se enquadrarem no requisito em questão.

** Bônus Turbo Infinito - a partir da qualificação de Executivo você conquista até 2% de bonificação sobre o valor base de toda a sua organização a partir do seu 4º nível. A cada campanha a L'Bel reserva até 4% da venda neta para pagar o Bônus Turbo Infinito.

Requisitos do Gran Executivo Nacional

Para ser reconhecido e recompensado como Gran Executivo Nacional, o Consultor Independente deve:

- 1) Acumular 200 pontos de Venda Pessoal (VP) ou mais
- 2) Manter pelo menos 6 (seis) Linhas Descendentes Ativas (LDA), sendo que, quatro delas devem, ao menos, serem qualificadas como Empresário Principal ou acima; e duas delas devem, ao menos, serem qualificadas como Executivo Premium
- 3) Acumular 5.000.000 pontos ou mais de Venda da Organização (VO)
- 4) Desenvolver um novo Empresário Principal



1.3.15. Resumo do Plano de Negócio L'Bel

O Plano de Negócios L'Bel oferece 14 níveis, em 3 fases de desenvolvimento:

Fase Consultor	Consultor	Consultor Sênior	Consultor Expert	Consultor Especialista
GANHOS				
Venda Pessoal	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto
Bônus 1º nível	-	6%	7%	8%
Bônus 2º nível	-	-	-	2%
REQUISITOS				
Venda Pessoal (pontos)	170	170	170	170
Venda da Organização (pontos)		-	-	1.000
Linhas Descendentes Ativas (LDA)	-	1	2	2

Bônus de Início Rápido

*É um Bônus pago por cada novo consultor que você ativar em seu 1º nível e que cumprir os requisitos descritos no escritório virtual.



Fase Empresário	Empresário	Avançado	Principal
GANHOS			
Venda Pessoal	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto
Bônus 1º nível	9%	10%	10%
Bônus 2º nível	3%	4%	6%
Bônus 3º nível		2%	4%
Bônus de Evolução de Carreira			R\$500,00
Bônus Formação de Líderes	até R\$50,00 por LDA	até R\$100,00 por LDA	até R\$150,00 por LDA
REQUISITOS			
Venda Pessoal (pontos)	200	200	200
Venda da Organização (pontos)	2000	4000	8000
Linhas Descendentes Ativas (LDA)	3	4	4
PIN Requisito das LDAs			

Fase Executiva	Executivo	Executivo Prestige	Executivo Elite	Executivo Premium	Executivo Supreme	Executivo Nacional	Gran Executivo Nacional
GANHOS							
Venda Pessoal	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto	até 45% de desconto
Bônus 1º nível	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
Bônus 2º nível	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Bônus 3º nível	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Bônus Turbo Infinito	1%	1%	1%	2%	2%	2%	2%
Bônus de Evolução de Carreira	R\$1.250,00 (2x)	R\$3.000,00 (3x)	R\$7.000,00 (4x)	R\$15.000,00 (5x)	R\$35.000,00 (6x)	R\$95.000,00 (9x)	R\$225.000,00 (9x)
Bônus 1ª Geração	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Bônus 2ª Geração		4%	5%	5%	5%	5%	5%
Bônus 3ª Geração			4%	5%	5%	5%	5%
Bônus 4ª Geração				4%	5%	5%	5%
Bônus 5ª Geração					4%	5%	5%
Bônus de 1ª Geração do Executivo Elite+						0,5%	1%
Bônus de 2ª Geração do Executivo Elite+							1%
REQUISITOS							
Venda Pessoal (pontos)	200	200	200	200	200	200	200
Venda da Organização (pontos)	16.000	35.000	80.000	200.000	500.000	1.500.000	5.000.000
Linhas Descendentes Ativas (LDA)	4	4	4	4	6	6	6
PIN Requisito das LDAs			3 Empresários Principal	4 Empresários Principal	4 Empresários Principal 2 Executivos Prestige	4 Empresários Principal 2 Executivos Elite 1 nova 1ª Geração em 12 meses	4 Empresários Principal 2 Executivos Premium 1 nova 1ª Geração em 12 meses

1.3.16. Quadro-Resumo - Plano de Negócios L'Bel

	Consultores				Empresários		
	Consultor	Sênior	Expert	Especialista	Empresário	Avançado	Principal
REQUISITOS							
VP	170	170	170	170	200	200	200
VO				1000	2000	4000	8.000
LDA		1	2	2	3	4	4
PIN Requisito							
BONIFICAÇÕES							
Nível 1		6%	7%	8%	9%	10%	10%
Nível 2				2%	3%	4%	6%
Nível 3						2%	4%
Turbo Infinito							
Bônus Evolução de Carreira							R\$ 500,00
Geração 1							
Geração 2							
Geração 3							
Geração 4							
Geração 5							
Elite Ger. 1							
Elite Ger. 2							

Executivos

	Executivo	Prestige	Elite	Premium	Supreme	Nacional	Gran Nac.
REQUISITOS							
VP	200	200	200	200	200	200	200
VO	16.000	35.000	80.000	200.000	500.000	1.5 mi	5 mi
LDA	4	4	4	4	6	6	6
PIN Requisito			3 Principal	4 Principal	4 Principal 2 Prestige 1 Emp. Princ. 1ªGer. em 12m	4 Principal 2 Elite 1 Emp. Princ. 1ªGer. em 12m	4 Principal 2 Premium 1 Emp. Princ. 1ªGer. em 12m
BONIFICAÇÕES							
Nível 1	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
Nível 2	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Nível 3	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Turbo Infinito	1%	1%	1%	2%	2%	2%	2%
Bônus Evolução de Carreira	R\$1.250,00	R\$3.000,00	R\$7.000,00	R\$15.000,00	R\$35.000,00	R\$95.000,00	R\$225.000,00
	2x	3x	4x	5x	6x	9x	9x
Geração 1	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Geração 2		4%	5%	5%	5%	5%	5%
Geração 3			4%	5%	5%	5%	5%
Geração 4				4%	5%	5%	5%
Geração 5					4%	5%	5%
Elite Ger. 1						0,50%	1%
Elite Ger. 2							1%



2. Informações Adicionais

Escritório Virtual:
consultor.lbel.com.br

SAC L'Bel
0800 778 8992

(De segunda até sexta-feira, das 8h às 20h,
e sábado, das 8h às 14h, exceto feriados nacionais)

Este material está sujeito a alterações sem prévio aviso aos consultores, de acordo com a necessidade identificada pela L'Bel. A versão final, oficial e mais atualizada está disponível no seu escritório virtual: consultor.lbel.com.br. Esteja sempre atento às atualizações do material no site.

L'BEL